



# Breddat perspektiv genom klient-secondment. Om tiden på Sandvik.



Malin Männikkö  
Legal Tech Associate

**Som jurist på en affärsjuridisk advokatbyrå kommer du i kontakt med många olika företag och branscher. Ett klient-secondment innebär att du är utlånad till någon av våra klienter vilket ger dig som medarbetare en möjlighet att bredda ditt perspektiv och att växa i rollen som rådgivare och jurist.**

Här berättar [Malin Männikkö](#), Legal Tech Associate, om sina erfarenheter från Sandvik i Stockholm där hon arbetat som bolagsjurist under en månad.

## **Varför valde du att göra ett secondment?**

– Sandvik behövde täcka upp för en bolagsjurist som skulle vara tjänstledig och när jag blev tillfrågad tackade jag ja direkt. Ett secondment är en värdefull upplevelse som ger en möjlighet att se juristvärlden från "andra sidan" och att lära känna klienten och deras verksamhet mycket bättre.

## **Vad är den största skillnaden mellan att arbeta på DLA Piper och det företag som du gjorde ditt secondment hos?**

– Bolagskulturen, strukturer och företagens DNA skiljer sig åt. Som bolagsjurist på Sandvik handlade arbetet om att exempelvis stötta en produktägare eller inköpare med avtal, så är det ett nära och ofta kommersiellt styrt samarbete. Det finns inte samma interna avstämningsprincip som på en advokatbyrå, och jag behövde fatta fler beslut mer självständigt i samarbete med olika intressenter som till exempel inköpare och övriga medlemmar i olika team.

**Vilka erfarenheter tar du med dig?**

- Den viktigaste lärdomen är nog att man klarar mer än man tror. I början var jag väldigt nervös och stressad över att göra bort mig, inte ha det stöd som jag var van vid samt att sabotera en viktig klientrelation. Men jag oroade mig (som vanligt) i onödan - på Sandvik fanns väldigt bra, starkt och givande stöd, jag fick använda min kommersiella hjärna (som jag knappt trodde existerade!) och relationen med Sandvik finns kvar!

Sandvik erbjöd mig även helt nya perspektiv, nya sätt att samarbeta på. Jag fick se hur avtal vi skriver åt klienter tar sig uttryck i praktiken - en väldigt värdefull inblick att få såhär tidigt i karriären!