



Mitt klientsecondment hos EQT



Petros Vardanian
Managing Associate

På en affärsjuridisk advokatbyrå kommer du i kontakt med många olika företag och branscher. Ett klientsecondment innebär att du är utlånad till någon av våra klienter vilket ger dig som medarbetare möjlighet att bredda ditt perspektiv och att växa i rollen som rådgivare och jurist.

Vår kollega [Petros Vardanian](#) är just nu på ett spännande klientsecondment hos EQT. Under knappt ett års tid följer Petros verksamheten på nära håll som bolagsjurist på huvudkontoret i Stockholm.

Berätta! Hur fick du möjligheten att göra ett klientsecondment hos EQT?

Som senior jurist på DLA Piper arbetar jag med privat M&A, med särskilt fokus på gränsöverskridande transaktioner inom olika sektorer. Genom mitt arbete har jag kommit i kontakt med EQT och när jag fick frågan om ett secondment såg jag det som en möjlighet till att fördjupa min förståelse för private equity-branschen och att stärka mina kommersiella insikter, något som är avgörande för att jag ska kunna leverera värdefull juridisk rådgivning.

Vilken är den största skillnaden mellan att arbeta på DLA Piper jämfört med EQT?

På EQT är jag integrerad i den dagliga verksamheten och på ett direkt vis äger resultatet av mitt arbete. Arbetet blir långsiktigt och mer kommersiellt eftersom jag får uppleva utfallet av mina projekt. Vidare har jag snabbt behövt lära mig att balansera mina egna juridiska prioriteringar med andra kollegors insikter och kunskaper för verksamhetens bästa, något som på ett allmänt plan har berikat min kunskap och mitt arbete.

Vad tar du med dig för lärdomar?

Mitt secondment hos EQT har gett mig en ovärderlig inblick i de utmaningar våra klienter möter dagligen. Samarbetet med kollegorna på EQT har stärkt min förmåga att tänka brett och integrera juridiska lösningar med

övergripande affärsstrategier. Erfarenheten gör att jag på ett mer effektivt sätt bidrar till att våra klienter uppnår sina affärsmässiga mål.

Tjänster

Corporate
