



# Vilka juridiska utmaningar står försvarssektorn inför?



Charlotte Brunlid  
Special Counsel, Advokat, Head of  
Public Procurement



Petter Kjöllersström  
Partner, Advokat

**I en tid av snabb teknologisk utveckling och ökande globala säkerhetsutmaningar blir juridisk kunskap allt viktigare för företag inom försvars- och luftfartsindustrin. Här berättar [Charlotte Brunlid](#) och [Petter Kjöllersström](#) från DLA Piper om hur företag kan navigera bland höga krav och regelverk i kontinuerlig utveckling.**

**Hej Charlotte och Petter, kan ni berätta om era roller på DLA Piper och vad som gör ert arbete unikt inom försvars- och flygindustrin?**

Charlotte:

Absolut. Jag är Head of Public Procurement och primärt specialiserad på offentlig upphandling, säkerhetskydd och utländska direktinvesteringar. Genom min bakgrund och erfarenhet från FMV och offentlig sektor har jag en djup förståelse för försvarsindustrins specifika utmaningar. Vårt arbete är unikt eftersom vi kombinerar DLA Pipers globala räckvidd och nätverk med djup lokal kunskap. Vi hjälper klienter att hantera komplexa frågor inom områden som upphandling, exportkontroll och regelefterlevnad – områden som är avgörande för deras framgång.

Petter:

Jag är delägare inom vår Corporate-grupp och arbetar främst med bolagstransaktioner, riskkapitalinvesteringar, incitamentsprogram och bolagsrättsliga frågor. Nyligen deltog jag i AUSA-mässan i Washington, D.C., den största mässan i USA för arméns leverantörer, där jag diskuterade aktuella utmaningar och trender med internationella försvarsaktörer. Några reflektioner innefattar Sveriges växande roll inom NATO, behovet av enklare upphandlingsregler och teknologiska framsteg inom UAS (Unmanned Aerial Systems).

## Vilka är de största utmaningarna ni ser för företag inom försvars- och flygindustrin idag?

Charlotte:

En av de största utmaningarna är att hålla sig uppdaterad med de ständigt föränderliga reglerna och kraven. Detta är en sektor starkt påverkad av geopolitiska händelser, vilket kan skapa osäkerhet och affärsrisker. Vår roll är att minska denna osäkerhet genom proaktiv juridisk rådgivning och strategisk planering.

Petter:

En annan stor utmaning är att skydda immateriella rättigheter i en tid av snabb teknologisk innovation. Ett område som särskilt lyftes på AUSA var användningen av AI inom UAS-teknologi och hur detta omdefinierar försvarsstrategier. Företag behöver juridiskt stöd för att navigera komplexa regelverk och skydda sina innovationer, särskilt vid internationellt samarbete. Skyddet kommer att behöva balanseras mot krav på flexibilitet från beställande stater.

## Vad ser ni framöver inom försvars- och flygindustrin?

Petter:

Framtiden för denna sektor präglas av fortsatt teknologisk innovation och ökande krav på regelefterlevnad. DLA Piper planerar att fortsätta utveckla våra tjänster inom nyckelområden som bolagstransaktioner, immaterialrätt och internationella affärsrelationer. Mitt besök på AUSA bekräftade också att Sveriges NATO-medlemskap och avtal som DCA kräver betydande investeringar, inte bara i ny materiel utan också i infrastruktur och logistik för att möta Sveriges internationella förpliktelser.

## Vilka råd skulle ni ge till företag som vill etablera sig inom försvars- och flygindustrin?

Charlotte:

Att förstå de specifika regelverk som gäller för försvarsområdet och bygga starka relationer med relevanta myndigheter är helt avgörande. Vi på DLA Piper hjälper företag med detta, från att implementera robusta system för skydd av immateriella rättigheter till att utveckla flexibla strategier som kan anpassas till förändrade geopolitiska förhållanden. En långsiktig planering och rätt juridisk partner är avgörande för framgång i denna komplexa och dynamiska sektor.

---

Tjänster

Corporate, Offentlig upphandling

---

